



SIG Benelux – Accountmanager | Isolatec | Regio Antwerpen | Brandbescherming PFP Nationaal

Accountmanager | Isolatec | Regio Antwerpen | Brandbescherming PFP Nationaal

De hele dag achter een beeldscherm niets voor jou? Wil je graag de baan op? En krijg jij energie van het vormen van nieuwe klantrelaties? Word dan onze nieuwe collega in het sales team in Hasselt.

Wat ga je doen?

Als accountmanager is geen dag hetzelfde. Zo'n 85% van je tijd ben je onderweg, actief opzoek naar nieuwe klanten, projecten en omzet. In deze rol ben je verantwoordelijk voor de verschillende (grote) accounts, met de focus op brandbescherming (Passive Fire Protection). Je onderhoudt nauw contact met relaties. Zo sta je klanten bij met technische vragen en schakel je met je collega's van de binnendienst om te zorgen dat orders op de juiste manier worden verwerkt. In de tijd dat je op ons kantoor in Hasselt bent, bel je je klanten en sluit je aan bij het wekelijkse sales overleg.

Taken & Verantwoordelijkheden

- Verantwoordelijk voor de key accounts en Passive Fire Protection (PFP)
- Verantwoordelijk voor het opstellen van een verkoopplan inclusief bepalen wat relevante klanten zijn en hoe leads te genereren
- Het actief zoeken naar nieuwe klanten en projecten
- Het opbouwen en onderhouden van een eigen klantbestand
- Opstellen van (klant)rapportages, offertes en verslagen
- Het proactief oppikken van signalen uit de markt en vervolgens passende actie ondernemen

Jouw plek als accountmanager binnen Isolatec

Je komt terecht in een klein, hecht team waar de lijntjes kort zijn en er ook veel met elkaar wordt gelachen. Je rapporteert direct aan de commercieel manager. Er wordt hard gewerkt en de teamspirit is hoog.

Isolatec is sinds 1985 actief op de Belgische markt als invoerder en groothandel van technische en industriële isolatiematerialen. Vanuit Hasselt bieden we hoogwaardige service, flexibiliteit en snelle leveringen. Verscheidenheid qua aanbod isolatie, zowel thermisch als akoestisch, voor hoge of uiterst lage temperaturen en de producten voor passieve brandveiligheid zorgen voor een compleet assortiment.

Isolatec maakt deel uit van SIG groep met bedrijven in een groot deel van West-Europa. SIG Technische IsolatieSpecialist is gespecialiseerd in het bewerken van alle mogelijke isolatie-materialen.

Jij past bij ons:

Herken jij je in de volgende punten?

- Je bent assertief én empathisch
- De bouwwereld is een dynamische wereld waarin veel gebeurt, daarom is het belangrijk dat je makkelijk schakelt als er eens iets verandert én laat je je hier niet door uit het veld slaan
- Je hebt zo'n 5 jaar ervaring op het gebied van accountmanagement
- Je werkt gestructureerd zodat je rapportages kloppen en onze binnendienst deze makkelijk van je over kunnen nemen
- Je hebt een rijbewijs B
- Je woont centraal in België, want jouw werkgebied is nationaal (PFP) en betreft verder de regio Antwerpen
- Je beheerst zowel het Nederlands als het Frans in woord en geschrift

Wij bieden:

Enthousiaste en betrokken collega's in je team

Grote mate van zelfstandigheid en het nemen van eigen verantwoordelijkheid

De mogelijkheid om jezelf te ontwikkelen en te groeien in deze rol

Een leaseauto

Een baan bij een solide bedrijf, onderdeel van een Engelse beursgenoteerde organisatie

Prima arbeidsvoorwaarden

Het wervingsteam:

- Commercieel Manager Isolatec Hasselt

- HR Adviseur

Heb jij interesse in deze functie en ben je van mening dat wij een goede match kunnen zijn? We zien je sollicitatie graag tegemoet!

Voor eventuele vragen over de sollicitatieprocedure neem je contact op met **Evy Visschers-van Gool** via recruitment@sigbenelux.nl

Wij zoeken onze nieuwe collega graag zelf, mochten wij ondersteuning van een bureau wensen dan nemen wij contact met jullie op!

<https://sigbenelux.com/>